

Verkaufsleiter (m/w) Reinraumtechnik

| | |
|-------------------------------|--|
| Auftraggeber: | Hersteller von Anlagen / Fabriken der Reinraumtechnik |
| Position: | Verkaufsleiter (m/w) Reinraumtechnik |
| Berichtet an: | Leitung Vertrieb (m/w) |
| Personalverantwortung: | 8 MA ADM und 3 MA Innendienst |
| Ausbildung: | Dipl.-Ing. (m/w) des Maschinenbau (Kunststoff – Spritzguss), Verfahrenstechnik, Elektrotechnik o. ä. |
| Berufserfahrung: | Mehrjährige Erfahrung in ähnlicher Aufgabe Branchenerfahrungen Projekterfahrung Kenntnisse in der Erstellung von Lastenheften Mehrjährige Berufserfahrung in Projekt- und Ausführungsplanung im Anlagenbau, Luft- und Klimatechnik, Haustechnik, und / oder Reinraumtechnik Erfahrungen im Pharmabereich GMP / DFA Führungserfahrung Auslandserfahrung Marktkennntnisse der Zielgruppen Pharmazie, Medizintechnik, Kunststoffverarbeitende Industrie, Krankenhäuser und Elektronik von Vorteil |
| Kenntnisse: | MS-Office CAD (ME 10 und / oder ACAD) Werkzeuge zur strukturierten Vorgehensweise |
| Sprachen: | Deutsch: verhandlungssicher Englisch: mindestens gute Umgangssprache |

Wesentliche Aufgaben:

Leitung der Bereiche:

- Vertrieb / Akquise / Kalkulation / Angebotsbearbeitung
- Betreuung des vorhandenen Kundenpotentials
- Gewinnung von Neukunden
- Marktbeobachtung und Analyse
- Projekt Akquise, Projektverfolgung bis zur Auftragserteilung
- After Sales Betreuung
- Technische Evaluierung und Spezifikation der zur Kenntnis gelangenden Projekte (in Zusammenarbeit mit dem zuständigen Produktmanager)